

FQ
Formazione Qualificata



FQ

Formazione
Qualificata

Catalogo Corsi



Formazione Qualificata



Dispositivi di Protezione Individuale

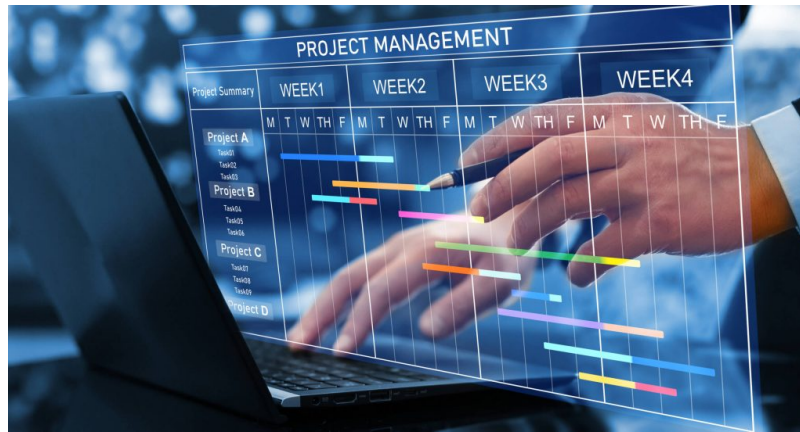


www.fq.com

www.formazionequalificata.com

SOMMARIO

Project management 2



PROJECT MANAGEMENT



IL PROJECT FINANCING COME SOLUZIONE DI FINANZIAMENTO - COME QUANDO E PERCHÈ

Destinatari: Amministratori d'impresa, dirigenti, responsabili amministrativi, tecnici e legali

Durata (ore): 8

Obiettivi corso: Fornire un quadro generale in merito a possibili soluzioni per il finanziamento di progetti nel settore Energy con particolare riferimento al Project Financing (alternativa al Bond Prestito Corporate) definendo in modo chiaro vantaggi e criticità nel processo di accesso al credito

Contenuti Corso: Panorama dei principali strumenti di finanziamento bancari; Quando si ricorre al Project Financing; Il Project Financing e le sue caratteristiche; La struttura del Project Financing; I soggetti coinvolti (ruoli e responsabilità); L'analisi di fattibilità tecnica ed economico finanziaria; Garanzie Tecnico/economiche; Il business plan: principi di stesura e risultati attesi; L'attività di Due Diligence.



IL PROJECT MANAGEMENT - METODI E COMPORTAMENTI PER UNA GESTIONE COMMESSA EFFICACE (MODULO AVANZATO-SOLUZIONI APPLICATIVE)

Destinatari: Project manager, dirigenti, responsabili tecnici, assistenti.

Durata (ore): 8

Obiettivi corso: Cambiare l'approccio nella gestione del rapporto con il cliente finale e gli appaltatori al fine di prevenire contenziosi, criticità, penali, ritardi, ecc...

Contenuti Corso: - Analisi di un caso di studio (Incidente critico); - Soluzioni tecniche adottate; - Gestione del rapporto con il cliente per la definizione degli obiettivi contrattuali raggiungibili; - Gestione del rapporto con le imprese appaltatrici nella fase esecutiva delle opere; - Strategie comunicative per il raggiungimento dell'obiettivo e per la prevenzione del conflitto/contenzioso; - Gestione del conflitto e tecniche di negoziazione;



IL PROJECT MANAGEMENT - METODI E COMPORTAMENTI PER UNA GESTIONE COMMESSA EFFICACE (MODULO INTRODUTTIVO-ANALISI DELLE CRITICITÀ)

Destinatari: Project manager, dirigenti, responsabili tecnici, assistenti.

Durata (ore): 8

Obiettivi corso: Conoscere in maniera dettagliata le specificità del rapporto con il cliente finale e con gli appaltatori al fine di favorire la riduzione di contenziosi criticità che possono dar luogo a mancata soddisfazione del cliente, penali o ritardi di costruzione.

Contenuti Corso: - Analisi del contesto esterno ed interno; - Identificazione del flusso di lavoro (richiesta del cliente, gestione appaltatori, chiusura commessa); - Contratti d'appalto ed individuazione delle diverse fasi e relativi tempi (offerta, accettazione ordine, acquisto materiali, pianificazione di cantiere, esecuzione, collaudo/certificazioni, rendicontazione); - Identificazione delle principali criticità tipiche di cantiere; - Introduzione alle modalità comportamentali e strategie di rapporto con la Committente;



IL SISTEMA DI QUALIFICA E MONITORAGGIO DEI FORNITORI (CRITERI APPLICATI NEL SETTORE MULTIUTILITIES E OIL&GAS)

Destinatari: Amministratori d'impresa, dirigenti, responsabili tecnici, assistenti, uffici acquisti.

Durata (ore): 8

Obiettivi corso: Fornire un quadro d'insieme relativamente ai principi di qualifica e monitoraggio ed criteri applicati nel mercato di riferimento.

Contenuti Corso: Concetti di qualifica e monitoraggio; Descrizione dei criteri applicati dai principali player del settore; Il flusso di processo dalla redazione dei contratti ai controlli operativi; Esempi

applicativi di qualifiche documentali, verifiche in sito, monitoraggi di cantiere; Le registrazioni e la reportistica periodica verso la direzione, Le gestione dei feedback e delle azioni di miglioramento.



ISO 9001 E ISO 14001: COME FARE L'ANALISI DEL CONTESTO E DEI RISCHI NELLE AZIENDE MULTI UTILITY

Destinatari: Il Corso si rivolge a rappresentanti di aziende operanti nel settore acqua, gas ed energia elettrica già certificate o che intendono certificarsi ISO 9001:2015 e ISO 14001:2015 Può inoltre essere di interesse per consulenti o per altri operatori che vogliono approfondire tale argomento.

Durata (ore): 8

Obiettivi corso: Il corso, a carattere pratico con gli esempi applicativi relativi alla analisi del contesto e dei rischi

Contenuti Corso: Analisi dello standard di riferimento ISO 9001 e ISO 14001; Esempi Applicativi



LA GESTIONE DI UN PROJECT FINANCING .LA FASE DI ADVISORY- DALLA DUE DILIGENCE AL CLOSING

Destinatari: Amministratori d'impresa, dirigenti, responsabili amministrativi, tecnici e legali

Durata (ore): 8

Obiettivi corso: Fornire esempi ed indicazioni tecniche e comportamentali al fine di favorire/semplicare le attività di advisory, nella gestione dei rapporti con i consulenti e con l'ente finanziatore

Contenuti Corso: I soggetti coinvolti (ruoli e responsabilità); L'obiettivo comune; Il punto di vista dell'ente finanziatore; Esempi applicativi e soluzioni facilitare l'accesso al credito: • La Due Dlligence Tecnica (concetti generali e contenuti); • La Due Dlligence di Mercato; • La Due Diligence Legale • La Due Diligence Assicurativa Il closing e le condizioni sospensive. Fase di Erogazione del Debito: • monitoraggio della costruzione, verifica degli Stati Avanzamento Lavori; • attestazione conformità della richiesta di utilizzo; • gestione dei criteri di erogazione, copertura delle clausole sospensive; conclusione lavori termine garanzie fideiussorie.



Formazione di qualità
in tutta Italia



Chiamaci allo 010.898.45.37



Scrivici a: info@formazionequalificata.com

FormazioneQualificata.com