

FQ
Formazione Qualificata



FQ

Formazione
Qualificata

Catalogo Corsi



Formazione Qualificata



Dispositivi di Protezione Individuale



Protezione capo
Protezione udito
Protezione mani
Protezione piedi

Protezione degli occhi
Protezione vie respiratorie

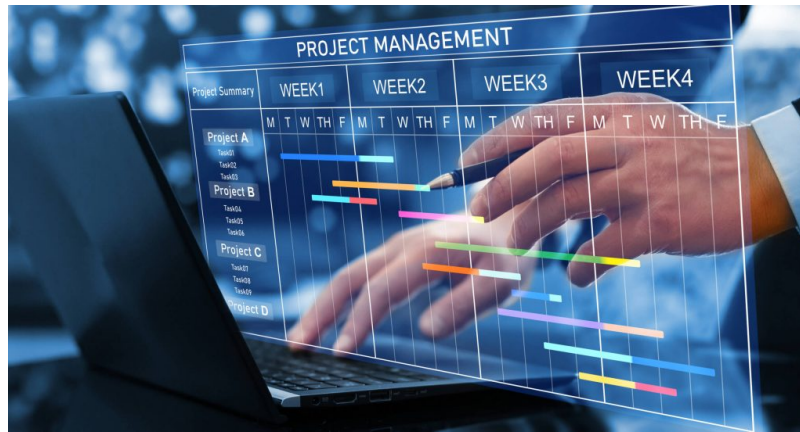
www.formazionequalificata.com



www.formazionequalificata.com

SOMMARIO

Project management	2
---------------------------------	----------



PROJECT MANAGEMENT



IL PROJECT FINANCING COME SOLUZIONE DI FINANZIAMENTO - COME QUANDO E PERCHÈ

Destinatari: Amministratori d'impresa, dirigenti, responsabili amministrativi, tecnici e legali

Durata (ore): 8

Obiettivi corso: Fornire un quadro generale in merito a possibili soluzioni per il finanziamento di progetti nel settore Energy con particolare riferimento al Project Financing (alternativa al Bond Prestito Corporate) definendo in modo chiaro vantaggi e criticità nel processo di accesso al credito

Contenuti Corso: Panorama dei principali strumenti di finanziamento bancari; Quando si ricorre al Project Financing; Il Project Financing e le sue caratteristiche; La struttura del Project Financing; I soggetti coinvolti (ruoli e responsabilità); L'analisi di fattibilità tecnica ed economico finanziaria; Garanzie Tecnico/economiche; Il business plan: principi di stesura e risultati attesi; L'attività di Due Diligence.



IL PROJECT MANAGEMENT - METODI E COMPORTAMENTI PER UNA GESTIONE COMMESSA EFFICACE (MODULO AVANZATO-SOLUZIONI APPLICATIVE)

Destinatari: Project manager, dirigenti, responsabili tecnici, assistenti.

Durata (ore): 8

Obiettivi corso: Cambiare l'approccio nella gestione del rapporto con il cliente finale e gli appaltatori al fine di prevenire contenziosi, criticità, penali, ritardi, ecc...

Contenuti Corso: - Analisi di un caso di studio (Incidente critico); - Soluzioni tecniche adottate; - Gestione del rapporto con il cliente per la definizione degli obiettivi contrattuali raggiungibili; - Gestione del rapporto con le imprese appaltatrici nella fase esecutiva delle opere; - Strategie comunicative per il raggiungimento dell'obiettivo e per la prevenzione del conflitto/contenzioso; - Gestione del conflitto e tecniche di negoziazione;



IL PROJECT MANAGEMENT - METODI E COMPORTAMENTI PER UNA GESTIONE COMMESSA EFFICACE (MODULO INTRODUTTIVO-ANALISI DELLE CRITICITÀ)

Destinatari: Project manager, dirigenti, responsabili tecnici, assistenti.

Durata (ore): 8

Obiettivi corso: Conoscere in maniera dettagliata le specificità del rapporto con il cliente finale e con gli appaltatori al fine di favorire la riduzione di contenziosi criticità che possono dar luogo a mancata soddisfazione del cliente, penali o ritardi di costruzione.

Contenuti Corso: - Analisi del contesto esterno ed interno; - Identificazione del flusso di lavoro (richiesta del cliente, gestione appaltatori, chiusura commessa); - Contratti d'appalto ed individuazione delle diverse fasi e relativi tempi (offerta, accettazione ordine, acquisto materiali, pianificazione di cantiere, esecuzione, collaudo/certificazioni, rendicontazione); - Identificazione delle principali criticità tipiche di cantiere; - Introduzione alle modalità comportamentali e strategie di rapporto con la Committente;



IL SISTEMA DI QUALIFICA E MONITORAGGIO DEI FORNITORI (CRITERI APPLICATI NEL SETTORE MULTIUTILITIES E OIL&GAS)

Destinatari: Amministratori d'impresa, dirigenti, responsabili tecnici, assistenti, uffici acquisti.

Durata (ore): 8

Obiettivi corso: Fornire un quadro d'insieme relativamente ai principi di qualifica e monitoraggio ed criteri applicati nel mercato di riferimento.

Contenuti Corso: Concetti di qualifica e monitoraggio; Descrizione dei criteri applicati dai principali player del settore; Il flusso di processo dalla redazione dei contratti ai controlli operativi; Esempi

applicativi di qualifiche documentali, verifiche in sito, monitoraggi di cantiere; Le registrazioni e la reportistica periodica verso la direzione, Le gestione dei feedback e delle azioni di miglioramento.



ISO 9001 E ISO 14001: COME FARE L'ANALISI DEL CONTESTO E DEI RISCHI NELLE AZIENDE MULTI UTILITY

Destinatari: Il Corso si rivolge a rappresentanti di aziende operanti nel settore acqua, gas ed energia elettrica già certificate o che intendono certificarsi ISO 9001:2015 e ISO 14001:2015 Può inoltre essere di interesse per consulenti o per altri operatori che vogliono approfondire tale argomento.

Durata (ore): 8

Obiettivi corso: Il corso, a carattere pratico con gli esempi applicativi relativi alla analisi del contesto e dei rischi

Contenuti Corso: Analisi dello standard di riferimento ISO 9001 e ISO 14001; Esempi Applicativi



LA GESTIONE DI UN PROJECT FINANCING .LA FASE DI ADVISORY- DALLA DUE DILIGENCE AL CLOSING

Destinatari: Amministratori d'impresa, dirigenti, responsabili amministrativi, tecnici e legali

Durata (ore): 8

Obiettivi corso: Fornire esempi ed indicazioni tecniche e comportamentali al fine di favorire/semplicare le attività di advisory, nella gestione dei rapporti con i consulenti e con l'ente finanziatore

Contenuti Corso: I soggetti coinvolti (ruoli e responsabilità); L'obiettivo comune; Il punto di vista dell'ente finanziatore; Esempi applicativi e soluzioni facilitare l'accesso al credito: • La Due Dlligence Tecnica (concetti generali e contenuti); • La Due Dlligence di Mercato; • La Due Diligence Legale • La Due Diligence Assicurativa Il closing e le condizioni sospensive. Fase di Erogazione del Debito: • monitoraggio della costruzione, verifica degli Stati Avanzamento Lavori; • attestazione conformità della richiesta di utilizzo; • gestione dei criteri di erogazione, copertura delle clausole sospensive; conclusione lavori termine garanzie fideiussorie.



Formazione di qualità
in tutta Italia



Chiamaci allo 010.898.45.37



Scrivici a: info@formazionequalificata.com

FormazioneQualificata.com